

**20.12.2021**

## **Nu har danske virksomheder adgang til valuta- og betalingstjenester til markant lavere omkostninger end i banken**

=idtil har danske virksomheder haft udfordringer med betalinger i udenlandsk valuta når de driver forretning internationalt, fordi danske banker ofte stiller meget dårlige valutakurser til deres erhvervskunder. Dette resulterer i betydelige skjulte valutaomkostninger for eksportører og importører.

Årsagen er bankers ineffektivitet kombineret med manglende konkurrence og gennemsigtighed på valutamarkedet. For det første har banker høje omkostninger af flere årsager. Disse omkostninger overføres til deres kunder bl.a. i form af meget dårlige valutakurser. For det andet sender banker ikke fakturaer til deres kunder for at levere valutatjenester, men stiller i stedet ofte meget dårlige valutakurser til deres erhvervskunder, hvilket resulterer i betydelige skjulte valutaomkostninger for disse kunder. Derfor er virksomheder ofte ikke klar over størrelsen eller endda eksistensen af disse skjulte valutaomkostninger. For det tredje har fintech-virksomheder, der udfordrer banker med billige valutatjenester, indtil videre haft begrænset tilstedeværelse på det lille danske marked, men det er endelig ved at ændre sig. Som følge heraf har også danske eksportører og importører nu adgang til betalingstjenester i udenlandsk valuta til væsentligt lavere omkostninger sammenlignet med banker.

Flere fintechs fokuserer på at levere valutatjenester til virksomheder væsentligt billigere end banken. En sådan fintech er NEOFX ([www.neofx.eu](http://www.neofx.eu)), der specifikt hjælper nordiske virksomheder med at reducere valutaomkostninger. "Vores kunder kan faktisk reducere omkostningerne ved betalinger i udenlandsk valuta betydeligt, fordi bankernes valutakurser ofte er meget dårlige sammenlignet med vores," siger Ville Lipponen, medstifter af NEOFX. De lancerede for nylig i Danmark og Finland og snart følger Norge og Sverige. "Vi er unikke inden for fintech-området, fordi vi har dybdegående viden om virksomhedens behov specifikt i Norden, og vi tilbyder også kundeservice på de nordiske sprog," tilføjer Thomas Jensen, medstifter af NEOFX.

Sikkerhed er kritisk indenfor finansielle tjenesteydelser. For at sikre førsteklasses sikkerhed er en forretningsmodel for fintechs at samarbejde med troværdige etablerede finansielle institutioner. For eksempel har NEOFX valgt en forretningsmodel, hvor Visa (verdens førende inden for digitale betalinger) gennem datterselskabet Currencycloud leverer deres tjenester. Som et resultat heraf har NEOFX's kunder en meget troværdig modpart til de tjenester, de bruger. En yderligere fordel ved denne forretningsmodel er effektivitet. I modsætning til for eksempel banker, udvikles tjenester i denne forretningsmodel centraliseret til global brug, og lokale fintechs som NEOFX administrerer kunderelationen i specifikke geografiske områder. Derfor er fintechs som NEOFX i stand til at tilbyde tjenester til deres kunder både sikkert og på ekstremt konkurrencedygtige vilkår. Til fordel for nordiske eksportører og importører.

For at blive kunde, medarbejder eller partner besøg [www.neofx.eu/da](http://www.neofx.eu/da) og kontakt medstifter Thomas Jensen (+45 30327174, [thomas.jensen@neofx.eu](mailto:thomas.jensen@neofx.eu)) eller medstifter Ville Lipponen (+358 503038258, [ville.lipponen@neofx.eu](mailto:ville.lipponen@neofx.eu)).